

2024 年國際鏈結與商業概念驗證專案

徵案及遴選簡章

(第二階段)

指導單位：經濟部產業技術司

主辦單位：工業技術研究院

2024 年 4 月



壹、緣起

經濟部產業技術司為協助國內科技專案計畫之新創團隊，及國內高階先進技術開發具有潛力之新創團隊，鼓勵其鏈結國際創新創業生態圈資源，以擴大研發外溢效果，健全整體科專事業化生態系之推動。特辦理「國際鏈結與商業概念驗證專案」(以下簡稱本專案)，整合工研院產業服務中心及產科國際所長期於矽谷累積的專業資源，槓桿 Berkeley SkyDeck 與 Stanford University 豐沛的「校友」、「投資人」、「產業」、「社群」、「學術界」等的新創能量，借重具投資經驗之新創領域專家，遴選具國際發展潛力之研發創新團隊，赴美進行為期 3 個月的國際化商業概念驗證與商務拓展，串接矽谷新創生態圈及國際新創社群與展會之資源與網絡，開拓全球市場機會。

貳、申請條件

- 一、成立未滿 8 年之法人新創公司。於 2016 年 1 月 1 日後成立之法人衍生新創公司，或技術移轉和核心成員源自法人科專之新創公司；及法人研究機構籌組之科專新創團隊(尚未成立公司)；以及經濟部產業技術司「科研成果價值創造計畫」，並於 2016 年 1 月 1 日後成立之衍生公司，或執行中之新創公司 / 團隊(即將成立公司)。
- 二、國內依法登記成立 8 年內之新創公司 (於 2016 年 1 月 1 日成立後公司)：
 1. 國內外尚未具體成熟之技術，可在未來產業發展中，產生策略性之產品、服務或產業；或具潛力可促使我國產生領導型技術、協助產業升級發展或大幅提升重要產業競爭力及附加價值。
 2. 申請之企業應符合下列申請資格：
 - (1)國內依法登記成立之獨資、合夥事業、有限合夥事業或公司。
 - (2)非屬銀行拒絕往來戶，且公司淨值(股東權益)為正值。

(3)不得為陸資來臺投資事業；其依本部投資審議司之陸資來臺投資事業名錄認定之。

3. 二年內曾執行本專案之公司或團隊，或是已取得國科會、國發會等相關政府補助資源者(詳如附件六)，不得再申請；經查如有政府資源重覆申請或使用之情事，由申請單位自行負擔本專案執行經費，並自行支付鏈結國際機構所需之經費。

參、申請辦法

一、申請期間：即日起至 2024 年 5 月 22 日 12:00PM 止

二、申請方式：一律採線上報名，報名網址: <https://reurl.cc/YVEnkL>

三、申請文件：

(一) 附件一：報名表 (中文)。

(二) 附件二：赴美商業概念驗證與商務拓展規劃書 (中英文，內容包含簡介、在美商務時程規劃、商業概念驗證標的及商務拓展履約項目等，不得少於 2000 字)。

(三) 附件三：赴美人員名單：限 CEO 執行長、CTO 技術長、CMO 行銷長、CFO 財務長，或具決策權之 BD 商務開發人員等。

(四) 附件四：Pitch Deck (由團隊自行提供，限 PDF 格式、15 頁以內)。

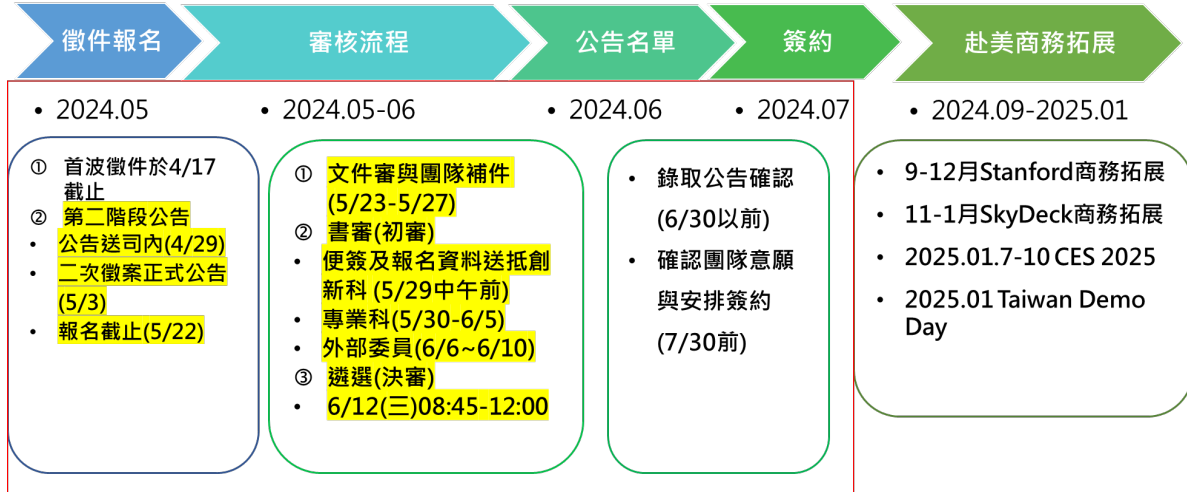
(五) 附件五：法人或科研成果價值創造計畫之新創團隊(即尚未成立公司之團隊)，須經機關首長同意，並於簽約前提出相關證明。

(六) 附件六：相關政府部會補助資源自我聲明書。

四、申請資料不完整，應於接獲通知起 3 個工作天內完成補件，逾期則視同放棄資格。

肆、審核流程及項目

一、評審時程：



二、評選項目：

- (一) 評審依團隊提交之「商業概念驗證與商務拓展規劃書」及「Pitch Deck 簡報」，就：團隊能力(Team Strength)；產品、服務、解決方案(Product Offering/Solution)；市場機會、價值主張(Market Opportunity/ Value Prop)；商務拓展規劃：市場銷售實績、進入市場準備程度(Traction/ Market Readiness)等四面向，進行審查。
- (二) 評選會議後由委員依團隊屬性、成績、及團隊志願序，建議合適參與 Berkeley SkyDeck 或 Stanford University。
- (三) 錄取名單報經濟部技術司核定後通知。

伍、「國際鏈結與商業概念驗證專案」說明

一、本專案執行期間：獲選新創團隊/公司，將赴美槓桿國際加速器資源，進行國際化商業概念驗證與商務拓展，執行期間分述如下：

- (一) Berkeley SkyDeck：預計 2024 年 11 月至 2025 年 1 月。
- (二) Stanford University：預計 2024 年 9 月中至 12 月。

二、本專案執行經費：

- (一) 每團隊執行本專案經費總額以新臺幣 180 萬元為上限(主辦單位得依據年度預算編列狀況，進行本專案經費調整或經費撥付之各項權利義務變更，經費項目含赴美進行國際鏈結與商業概念驗證之相關費用，由團隊自行編列支應)。
- (二) 執行科研成果價值創造計畫中之衍生新創公司/團隊(即將成立公司)，執行本專案經費由原計畫支應。
- (三) 執行科專計畫(含科發計畫)中的法科團隊，若有編列與本專案相同或類似費用者，由原計畫支付所有費用。

三、給付方式：

簽約對象	簽約及支付方式
新創公司	<ul style="list-style-type: none"> ● 與新創公司簽訂委託執行合約，明訂本專案履約項目(如陸、獲選團隊義務所詳)。 ● 款項分二期撥付，須開立公司發票，依合約請款。 <ul style="list-style-type: none"> - 第一期款：於簽訂合約時撥付 65%款項。 - 第二期款：團隊須提交本專案履約項目成果及佐證資料(包含但不限合約書/協議書)，2025/2/28 前提交期末報告，及完成履約項目之驗收後，撥付 35%款項。
法科 新創團隊	<ul style="list-style-type: none"> ● 與新創團隊所屬法人簽訂委託執行合約，明訂本專案履約項目。(註：法科團隊需依所屬單位會計規定，進行請款與核銷) ● 款項分二期撥付 <ul style="list-style-type: none"> - 第一期款：於簽訂合約時撥付 65%款項。 - 第二期款：團隊須提交本專案履約項目成果及佐證資料(包含但不限合約書/協議書)，並於 2025/2/28 前提交期末報告，於完成履約項目驗收後，撥付 35%款項。
執行科研成果價值創造計畫中之 公司/團隊	<ul style="list-style-type: none"> ● 與公司/學校單位簽訂委託執行合約，明訂本專案履約項目。 ● 由價創計畫支付本案費用。

陸、獲選團隊義務

- 一、團隊須全程參與本專案相關評選或審查會議(並依會議結論修改本專案規劃書及簡報)、商務拓展、與成果發表會及交流等活動。
- 二、團隊須依提出本專案執行目標，由評審評定後作為履約驗收項目，如下述 1-5 項，任 1 項未達成，扣本專案執行經費總額之 20%。
 1. 拓展業務實績：
 - (1) 落實新創國際化(以下所列項目至少 2 項，各 1 案)：
 - A. 取得(試)訂單
 - B. 取得通路/代理商
 - C. 合夥人(入股)
 - D. 招募國際專業人才
 - E. 其他經主辦單位同意認列項目
 - (2) 產品市場調查與研析:以美國當地國際供應鏈或相關產業機構為目標對象，運用本案驗證之標的產品(或服務)進行產品市場調查與研析一篇
 - (3) 建立國際新創網絡：完成至少 10 場洽商並撰寫紀錄(投資人/產業機構/領域專家等)
 - (4) 上列(1)、(2)、(3) 執行成果報告提交時間：
 - A. 期中報告：2024 年 12 月 15 日前。
 - B. 期末報告：2025 年 2 月 28 日前。
 - C. 須於期中及期末報告中，提交履約項目成果之佐證資料。
 2. 全程參與 Berkeley SkyDeck 或 Stanford University 提供之商務拓展活動，並取得參與證明。
 3. 參加國際展會：



代表經濟部產業技術司參加 2025 年 1 月 7 日至 1 月 10 日，於美國拉斯維加斯舉行之 CES 2025，至少派 1 名成員全程參與介紹。

4. 參加 2025 年 1 月矽谷 Demo Day。

5. 返國成果報告及分享會：出席分享執行本專案成果案例及經驗心得。

三、獲選團隊須配合主辦單位，提供團隊或公司成立後之營運經驗、營運績效、募資情況等相關資料，以利進行本專案成效追蹤；或配合出席相關分享交流活動，以利經驗傳承與知識擴散。

柒、其他事項

一、獲選新創團隊須以在評選時評審提出的「商業概念驗證與商務拓展規劃書」之建議，經評審核定修改內容後與主辦單位簽訂合約，且須於結案報告中提出達成目標之佐證文件。

二、獲選新創團隊參與本專案相關之文字、影音、圖照等，均無償提供且授權主辦單位可使用團隊繳交之報告、創業歷程與相關成果文件、資料，進行後續創新創業推廣與經驗分享等事宜。

三、若團隊 2025/2/28 前無法完成本專案義務，將視情節依結案審查結果扣除本專案執行費。

四、主辦單位保有活動內容及時程調整與最終解釋之權利。

五、主辦單位得依據實際發生狀況（如：政府年度預算刪減、凍結及政策調整或其他不可歸責因素等），導致不足以支應當年度應付經費時，進行本案辦理方式調整或經費撥付之各項權利義務變更時，參與團隊 / 公司不得提出損害賠償或其他請求。

六、赴 Stanford University 執行商務拓展者須於簽約前提交指定作業。



七、聯絡窗口：

盧小姐(Phoebe) · phoebe.lu@itri.org.tw · (02)3343-2453 #347

林小姐(Sarah) · shumain@itri.org.tw · (03)591-6586

陳先生(Ethan) · ethanchen@itri.org.tw · (03)591-3973

捌、工研院矽谷新創資源協助

赴美商務拓展規劃_矽谷TREE新創資源協助

- 鏈結矽谷端多年累積的新創資源，包含各政府計畫資源、臺裔商業與投資人資源、科技社群等，協助團隊快速進入國際市場

政府單位/計畫

拜訪經文處、經濟組、科技組、僑教中心、Taiwan S&T Hub、ITRI等，超過10個以上鏈結



臺裔資源

拜訪臺裔創投、投資人、科技社群、商會、青商會等，超過20+以上單位鏈結



國際新創資源

拜訪知名加速器、投資人、大企業、新創公司等



新創在美期間
舉辦新創活動

拜訪新創資源

客製化協助新
創鏈結客戶

玖、Berkeley SkyDeck 與 Stanford University 新創資源介紹

一、UC Berkeley SkyDeck 校友新創資源

創業與商機資源



- 全球45萬校友資源
- 全學研加速器前五名
- 500位+各領域專業業師，包含科技、商務、法務等
- 多元產業領域: SaaS、AI、大數據、生醫、半導體、太空、綠能/ESG、區塊鏈等

合作夥伴



知名企業



赴美商務拓展規劃_SkyDeck協助國際商務拓展

專業Workshops與超過500名矽谷業師群協助商務拓展

新創帶著拓展國際商務需求與產品赴美，尋找解決方案與商業機會

	SkyDeck協助商務重點	團隊效益
第一月 11月	<ol style="list-style-type: none"> 1. 50堂+商務工作坊Workshop 2. 媒合一對一商務業師 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 優化國際商務能力 2. 媒合最適協助商務開發業師
第二月 12月	<ol style="list-style-type: none"> 1. 10堂+商務工作坊Workshop 2. 一對一商務業師協助商務開發 3. 業師群office Hours 4. 簡報練習 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 透過優質有效的專業人脈資源，最大化拓展國際商機 2. 透過簡報練習，優化開拓國際市場商務能力 3. 透過Demo Day，鏈結矽谷主流投資人資源
第三月 1月	<ol style="list-style-type: none"> 1. 一對一商務業師協助商務開發 2. 業師群office Hours 3. 簡報練習 4. SkyDeck Demo Day 	



新創課程工作坊案例

- 為你的新創建立財務預算
- 價值與資本
- 設計與原型打造
- 客戶挖掘與實務

與全球團隊一起學習

矽谷各領域專家分享

二、Stanford 校友新創資源

全球排名第一創業學府
學術聲譽和創業氛圍而獲評為世界上最知名的高等學府之一

校友資產為全球第十大經濟體系
史丹佛校友創辦了眾多著名的公司機構，如：谷歌、雅虎、惠普、耐克、昇陽電腦等

校友影響力全美排名第一
校友涵蓋30名富豪企業家及17名太空員，亦為培養最多美國國會成員的院校

矽谷引擎：史丹佛創業搖籃
• 史丹佛是矽谷的學術核心，與矽谷現代科技的重要影響有不可分割的密切關係。

**TREE
新創實戰**

**史丹佛
國際募資**

**鏈結臺矽
新創資源**

赴美商務拓展規劃_Stanford鏈結全球產業機會

執行項目	協助商務內容
1.新創客製化諮詢	1) Workshop (10 hrs for all teams) 2) Video Lecture (72 hrs. per team) 3) SCT P Program (12 Weeks) 4) 鏈結Stanford 業師
2.矽谷創業家鏈結	1) 增加業師鏈結 2) 鏈結產業陪跑業師 (每團隊1位) 3) 法人新創培訓導師 (每團隊1位) 4) 鏈結矽谷投資人活動
3.產業與資金媒合	1) 資金媒合會(6場次) + 增加一對一媒合場次 2) Stanford Demo Day (1場次) Bigger networking events

